

## บทที่ 5

### สรุปผลและข้อเสนอแนะ

การจัดทำโครงการระบบสำหรับการบริหารจัดการสินค้าคงคลัง กรณีศึกษา ห้างหุ้นส่วน  
ปอร่วมค้า จำกัด ทางผู้จัดทำได้ศึกษาระบบการทำงานและข้อบกพร่องของระบบงานเดิมแล้ว  
นำมาวิเคราะห์และออกแบบระบบงานใหม่ โดยได้นำเทคโนโลยีสารสนเทศเข้ามาช่วยในการ  
แก้ไขปัญหาเดิม มีการจัดทำระบบการซื้อขายสินค้าและการเก็บข้อมูลสินค้าและการคำนวณ  
ต้นทุนสินค้า ทำให้ระบบมีประสิทธิภาพส่งผลดีต่อการทำงานของผู้ใช้งานช่วยลดระยะเวลา  
และความซับซ้อนในการดำเนินงาน ทำให้มีความสะดวกในการจัดการข้อมูลต่าง ๆ ภายใน  
ระบบเพื่อให้รองรับตามวัตถุประสงค์ของการทำโครงการระบบซื้อขายสินค้าและเก็บข้อมูล  
สินค้า ซึ่งการจัดทำระบบจัดการบริหาร สินค้าคงคลังปอร่วมค้า ได้ทำการศึกษาความรู้  
พื้นฐานทางด้านภาษาที่ใช้ในการพัฒนาระบบ คือ ภาษาภาษาซีหรือภาษาซีชาร์ป (C#) และ  
ภาษาเอสคิวแอล (SQL) เมื่อได้ทำการศึกษาความรู้พื้นฐานในด้านต่าง ๆ แล้วจึงได้ทำการ  
วิเคราะห์ ออกแบบระบบฐานข้อมูล ออกแบบหน้าจอระบบ และทำการพัฒนาระบบไปพร้อม  
กับการทดสอบการทำงานในส่วนต่าง ๆ ทั้งนี้ต้องทำการทดสอบและปรับปรุงในขั้นตอน  
สุดท้ายหลังจากทำการพัฒนาจนกระทั่งพัฒนาระบบเสร็จสิ้น

จากการทดสอบระบบจัดการบริหาร สินค้าคงคลัง ห้างหุ้นส่วน ปอร่วมค้า พบว่า  
สามารถนำไปใช้ได้จริงและเป็นผลดีต่อทางห้างหุ้นส่วน ในด้านการบันทึกข้อมูลการซื้อขาย  
สินค้า รวมไปถึงการใช้งานข้อมูล ทำให้สามารถช่วยลดระยะเวลาในการทำงาน และทำให้  
สามารถค้นหาข้อมูลต่าง ๆ ได้ง่ายมากยิ่งขึ้น ทำให้เกิดความความสะดวกสบายต่อการใช้งานด้าน  
ข้อมูลมากยิ่งขึ้นและได้ผลการคำนวณต้นทุนได้ตรงตามหลักของบัญชีมากที่สุด

## 5.1 ข้อจำกัดของระบบงาน

5.1. ความหลากหลายของระบบยังไม่ครอบคลุมในด้านอื่นๆ เช่น ระบบของการเลือกซื้อสินค้าหรือ ระบบซื้อขายเงินเชื่อ

5.1.2 ในระบบสามารถคำนวณต้นทุนขายได้เพียง 2 วิธีเท่านั้นคือ เข้าก่อนออกก่อน (FIFO) และแบบ ถ่วงเฉลี่ยน้ำหนัก (Weighted Moving Average)

## 5.2 ปัญหาและอุปสรรคของโครงการ

5.2.1 การรวบรวมข้อมูลที่นำมาใช้ในระบบทำได้ยาก เนื่องจากผู้ให้ข้อมูลไม่ค่อยมีเวลา

5.2.2 ระบบใช้เวลานานในการทำ และบางครั้งต้องออกไปทำในสถานที่ต่างๆ ทำให้มีเวลาในการปฏิบัติโครงการน้อยลง

## 5.3 ข้อเสนอแนะในการพัฒนาระบบต่อไปในอนาคต

5.3.1 ควรมีเว็บไซต์เพื่อให้ลูกค้าเลือก ซื้อสินค้า และพนักงานสามารถตรวจสอบนอกสถานที่ได้

5.3.2 ควรเพิ่มระบบการขายแบบเงินเชื่อด้วยเพราะ ทำให้เพิ่มทางเลือกในการขายให้แก่ลูกค้า

5.3.3 ควรพัฒนาการคำนวณต้นทุนขายแบบอื่นๆได้ในอนาคต เช่น วิธี เข้าหลังออกก่อน (LIFO)

5.3.4 ควรทำเป็นเว็บไซต์เพื่อรองรับการซื้อขายแบบ online